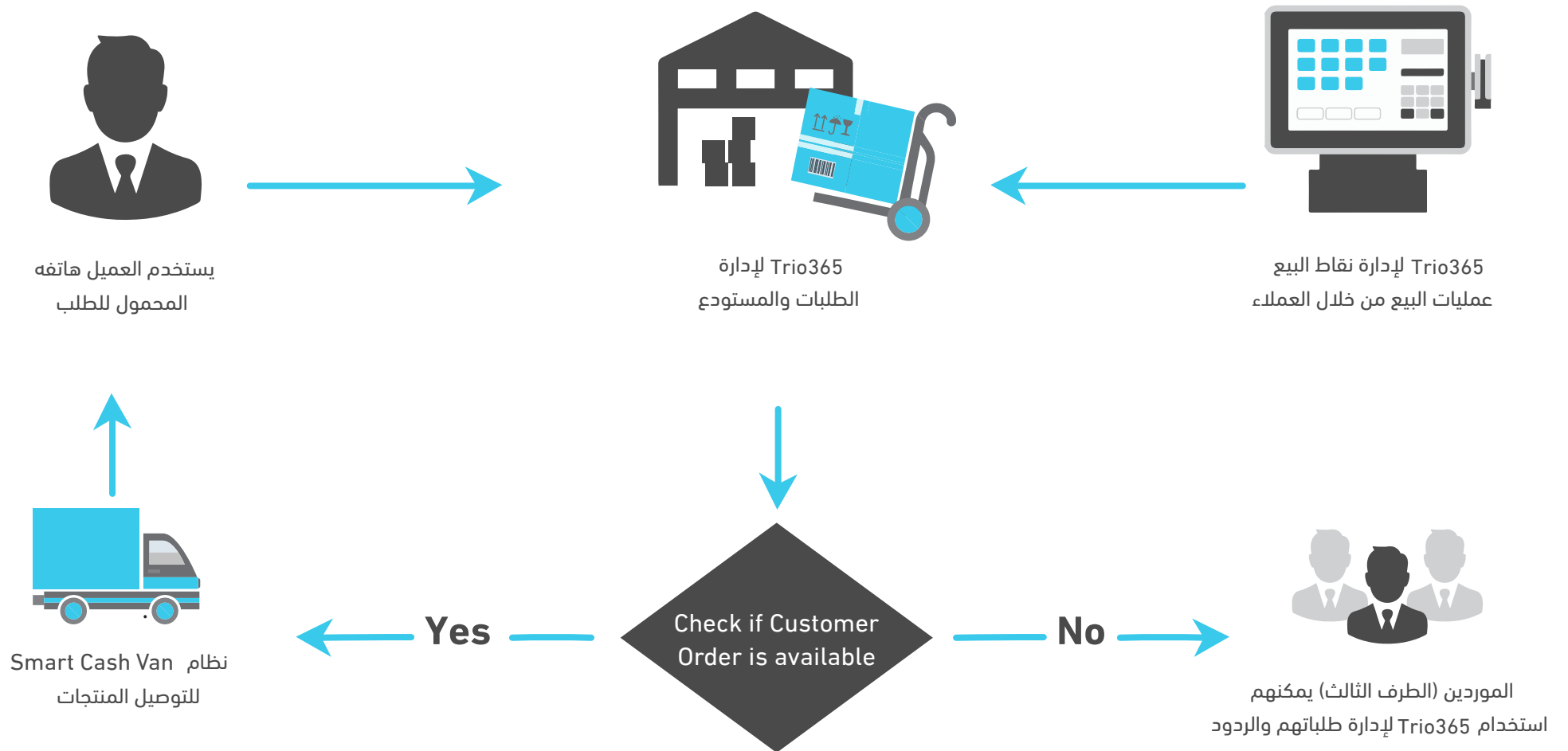


Triosuite

تقنية إدارة التجزئة



وحدات النظام



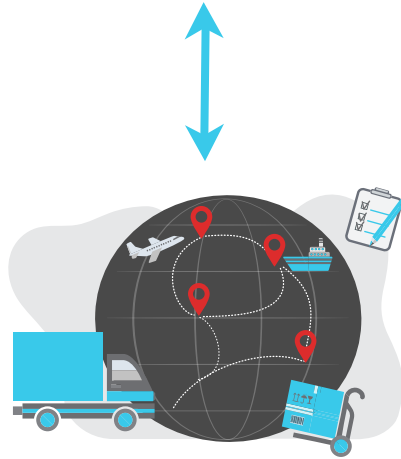
أربعة أنظمة



لإدارة Trio365
وحدة الواجهة الخلفية



التجارة الإلكترونية على شبكة الإنترنت
و تطبيق الهاتف المحمول



خدمة ذاتية داخل المحل



بديل للأشكال

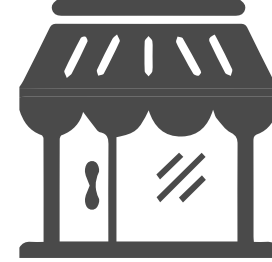
الصناعات المدعومة



كافي شوب



مطعم



سوبر ماركت



متاجر ملابس



متاجر الخضار و الفواكة



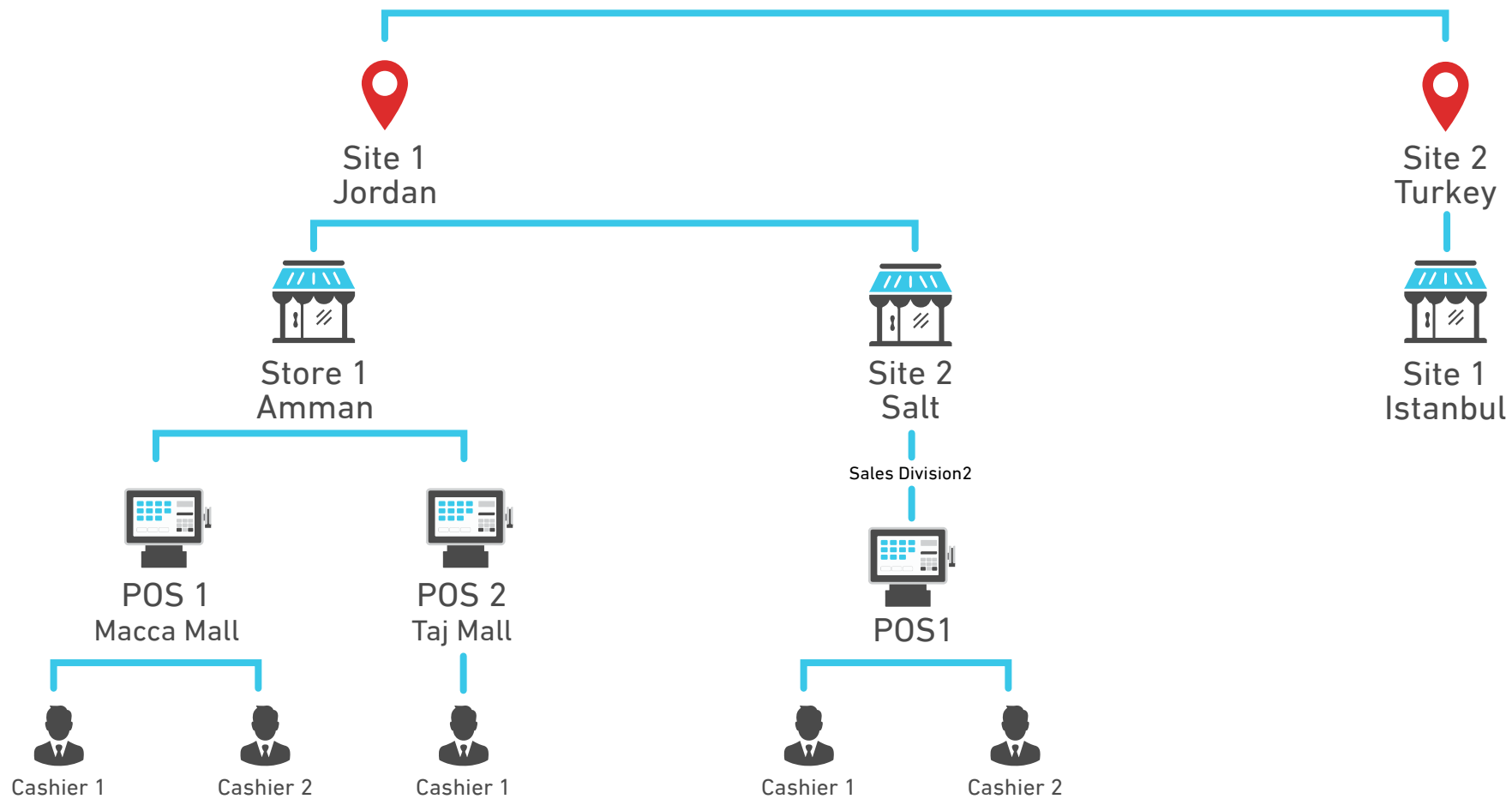
الخصائص الرئيسية

- متعدد نقاط البيع في الفرع
- قابلة للتخصيص للأزرار وفئات العناصر بالصور POS شاشة تعمل باللمس
- مصفوفة الأمان لكل مستخدم
- إدارة أمين الصندوق ودعم طرق الدفع المتعددة في وقت واحد
- متكامل تمامًا مع ERP
- برنامج الولاء
- القسائم وبطاقات الهدايا
- العروض الترويجية على أساس الأيام أو الوقت أو المنتجات أو المجموعات أو الكميات



الهيكلية

Trio365 in HQ



المعالجة

عملية حالة فواتير مبيعات التجزئة

Created

The Default Status for a new Invoice

Void
Void the invoice

Applied
Promotion is applied

Under Delivery

If the Invoice need
a delivery to the
customer

Cash On Deliver
Just For non
cash Customer

Pay Directly
Just For
cash Customer



Printed

Print the invoice after payment process

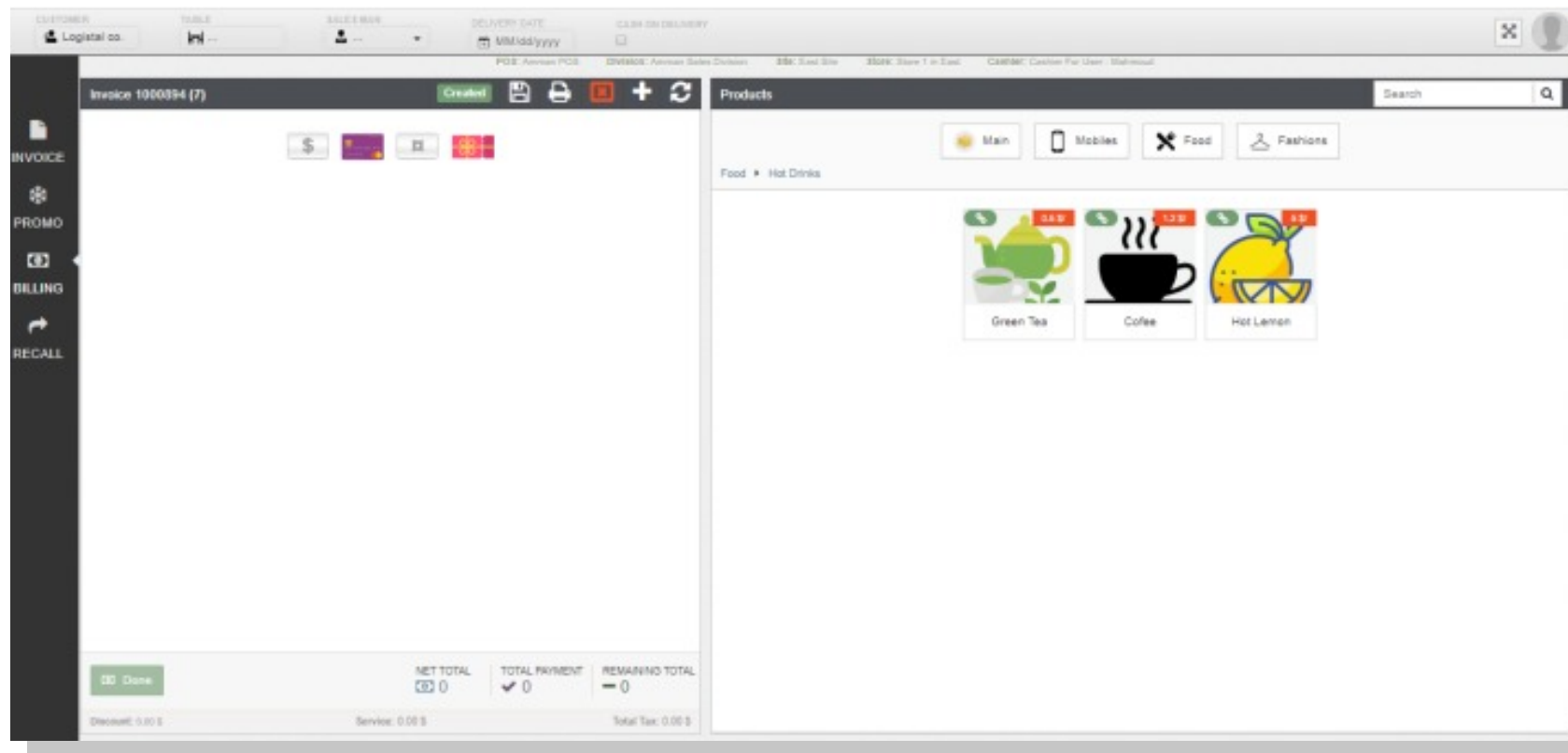


Delivered

After The Delivery Man delivered the product(s)

Posted

فواتير المبيعات



ترويج البيع بالتجزئة

نشط: قم بإلغاء تنشيط الترويج بدلاً من حذفه

أنواع الترويج

مجموعة الترويج لها أنواع مختلفة من العروض الترويجية ويمكن للمستخدم تنشيطها وإلغاء تنشيطها وفقاً للمواسم أو حملة تسويق

العنوان: تطبيق المزايا على أساس إجمالي الفاتورة

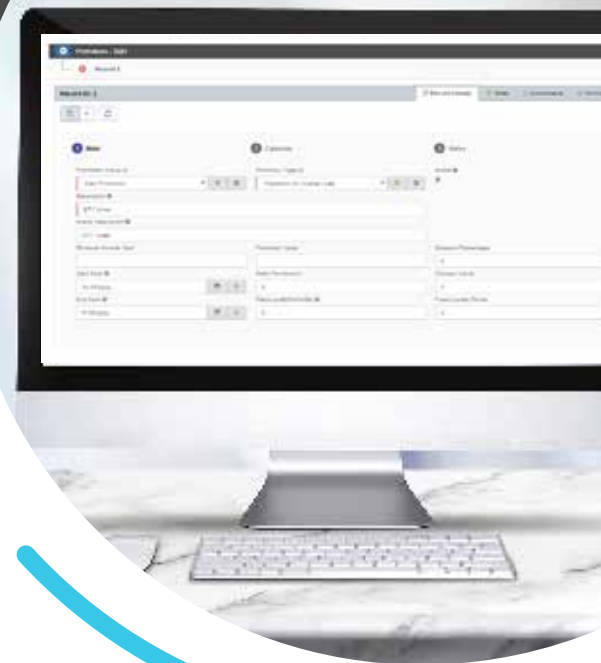
الخط: تطبيق المزايا على أساس العناصر المباعة

قاعدة الكمية: تطبيق المزايا على أساس الكمية المباعة لنفس العنصر فقط

Promotion Type - 3684

Grid Pivot Chart

ID	Company	Description	Arabic Description
QtyBase	1 - 1	Benefits based on Rang...	Qty Base
Line	1 - 1	Promotion for Invoice Lines	Promotion for Invoice Lines
Header	1 - 1	Promotion for Invoice He...	Promotion for Invoice He...



صلاحية الترويج

- تاريخ البدء والانتها
- حدد أيام الأسبوع. بشكل افتراضي يتم فحص جميع الأيام
- حدد الوقت في اليوم. بشكل افتراضي من 1 إلى 24

Main Calendar Rules

Calendar

Start Date From: 1 Start Date To: 24

End Date From: 1 End Date To: 24

Monday From: 1 Monday To: 24

Tuesday From: 1 Tuesday To: 24

Wednesday From: 1 Wednesday To: 24

Thursday From: 1 Thursday To: 24

Friday From: 1 Friday To: 24

Save

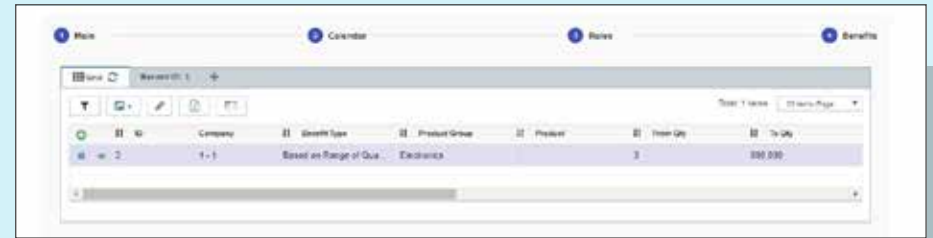
الترويج على الخطوط , نفس الصنف و الصنف الجديد



- اشتر عنصرًا واحدًا أو عدة عناصر واحصل على عنصر واحد أو أكثر أو عنصر آخر أو عنصر آخر من أي مجموعة الحد الأدنى من التحقق من صحة الكمية لكل من القواعد والمزايا :
- في علامة التبويب "القواعد"، حدد نوع الخط **الكل:** إذا كنت تريد تطبيق القاعدة على جميع العناصر الموجودة في المخزون **الجدول:** إذا كنت ترغب في تطبيق طلب على عنصر معين، فيجب ملء معرف المنتج **المجموعة:** إذا كنت ترغب في تطبيق على مجموعة معينة، فيجب ملء مجموعة المنتجات

تستخدم علامة **Foreach** لكل كمية
(Y تحصل على 1 من صنف X عند شراء 3 من صنف)

فوائد علامة التبويب ، حدد نوع الميزة
نفسه: إذا كنت ترغب في تطبيق ميزة على نفس العنصر الذي يناسب القواعد في علامة "التبويب" القواعد
جديد: إذا كنت ترغب في التقدم بطلب على عنصر آخر ولكن يجب ملء معرف المنتج
مجموعة جديدة: إذا كنت تريد التقديم على أي عنصر آخر مرتبط بالمجموعة المحددة فيجب ملء مجموعة المنتجات
يتم استخدام الحد الأدنى من الكمية للتحقق من الحد الأدنى للكمية التي يجب على العميل شراؤها للحصول على ميزة الكمية أو نسبة الخصم أو قيمة الخصم



الترويج على إجمالي الفاتورة

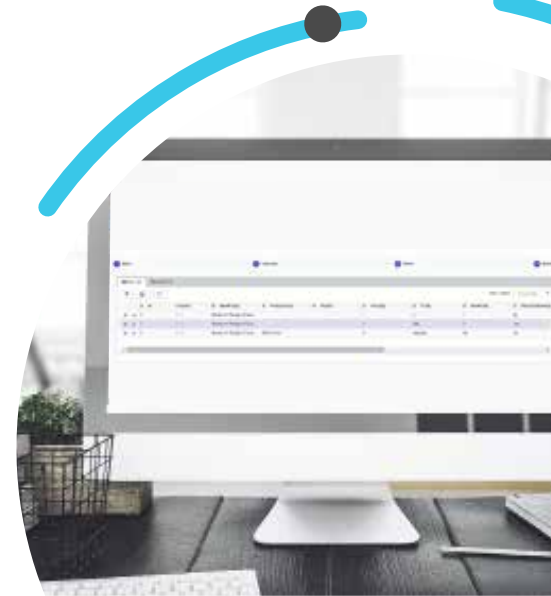
- الترويج على إجمالي الفاتورة
- سيتم التحقق من الحد الأدنى لمبلغ الفاتورة أولاً. ثم يمكن للعميل الحصول على واحد مما يلي أو معاً :
- نسبة الخصم أو مبلغ الخصم الثابت
- نقاط الولاء الثابتة أو النسبة على أساس مبلغ الفاتورة. أي احصل على 10 نقاط لكل 50 ريال

The screenshot shows the 'Main' configuration page for a promotion in the Trio365 system. It features several input fields for defining the promotion's parameters, including its group and type IDs, a descriptive name, validity dates, a minimum invoice total, a unique promotion code, and various discount and loyalty point settings. A 'Save' button is located at the bottom right of the form.

Trio365 السماح بإرسال الرسائل القصيرة أو عن طريق البريد الإلكتروني لعملائك لكل عرض ترويجي جلسة لذلك سيبقى العميل على اتصال بمتجرك

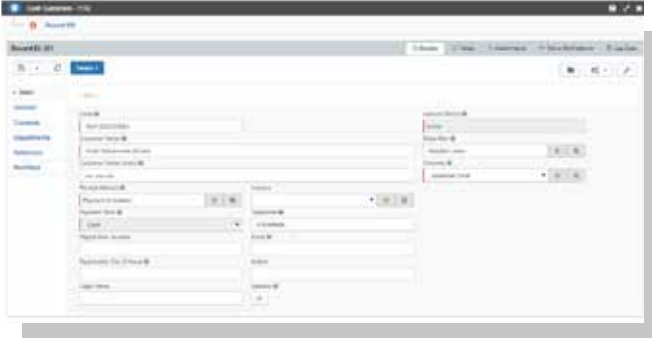
الترويج على الكمية و قاعدة نفس الصنف

يتم توفير المزايا وفقاً للكمية المباعة لنفس العنصر فقط
أي إذا اشترى العميل 5 سيحصل على واحدة مجانية أو خصم %
أو قيمة الخصم إذا اشترى 10 سيحصل على 3 وهكذا

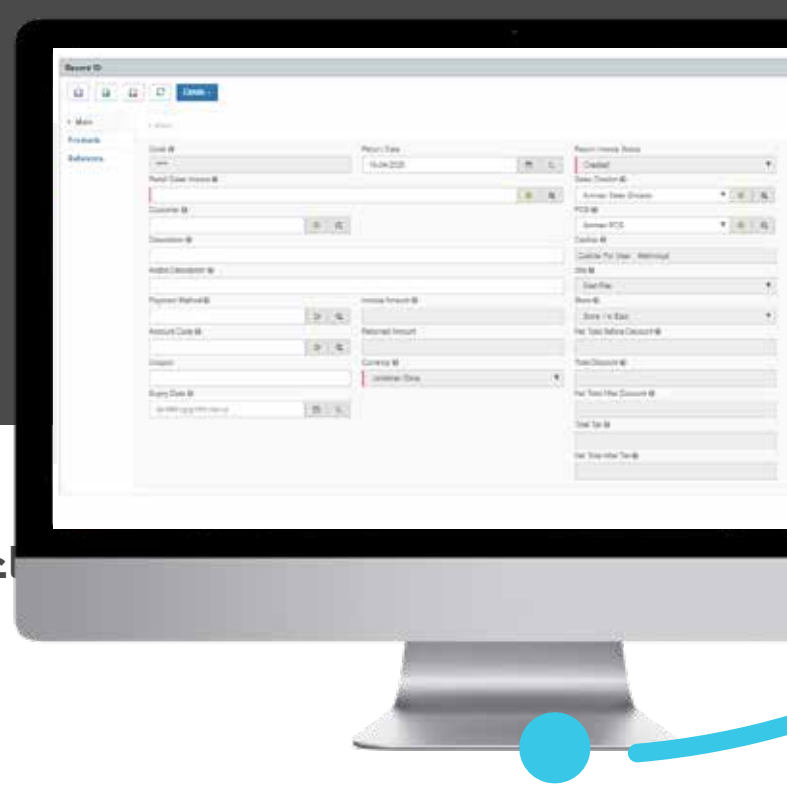


البيانات الرئيسية

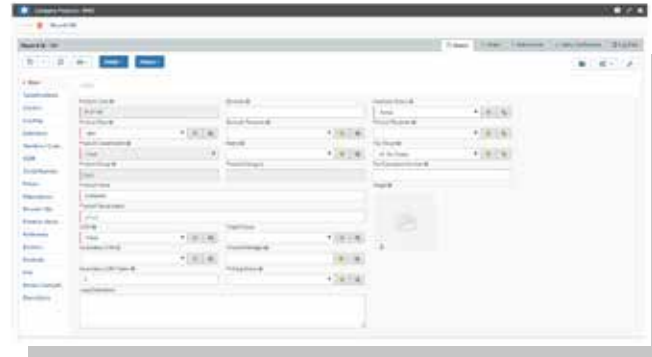
العملاء النقديون



مبيعات البيع بالتجزئة



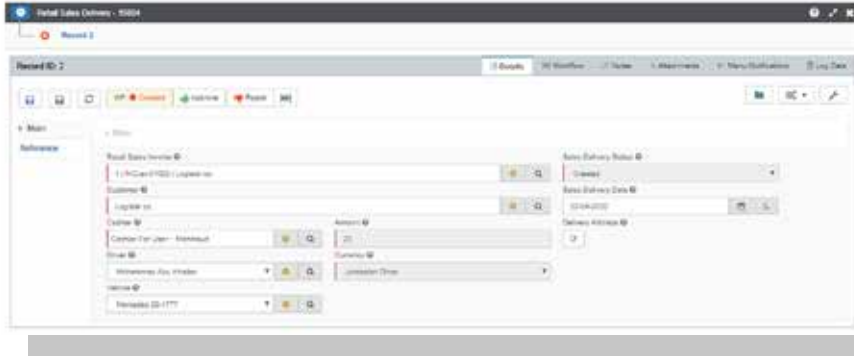
منتجات الشركة



عندما يحتاج العملاء إلى إرجاع المنتج (المنتجات) ، يحتاج أمين الصندوق فقط إلى إدخال رقم الفاتورة ويتم جلب المنتجات تلقائيًا في صفحة علامة تبويب المنتج سيتم ملء إجمالي المبلغ المردود مباشرة بعد تحديد المنتجات المراد إرجاعها تم إرجاع المنتج (المنتجات)

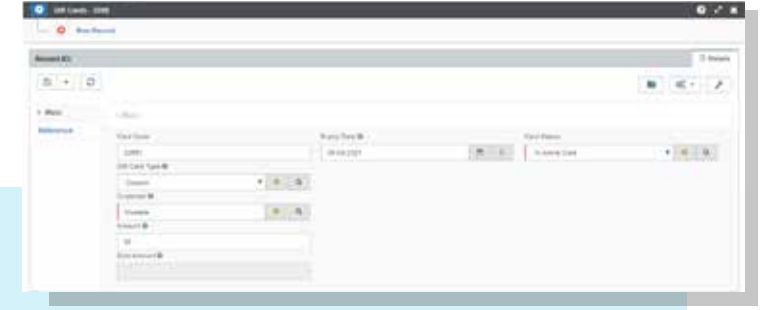
طريقة الدفع ستكون بطريقتين :
النقد: عندما يعيد أمين الصندوق المبلغ نقدًا
- العميل
- أمين الصندوق
القسيمة: عندما يقوم أمين الصندوق بإرجاع المبلغ ككوبون سيتم استخدامه في المستقبل لهذا العميل
- العميل
- حساب القسائم

توصيل البيع بالتجزئة



إذا تم تحديد تاريخ التسليم في فاتورة مبيعات التجزئة ، فسيتم إدراج تسليم البيع تلقائيًا . ستكون فاتورة مبيعات التجزئة قيد التسليم حتى يقوم رجل التوصيل بتسليم الطلب ثم سيتم تسليم الحالة

بطاقة الهدية
نوع من أنواع القسائم



التحويلات / الحركات

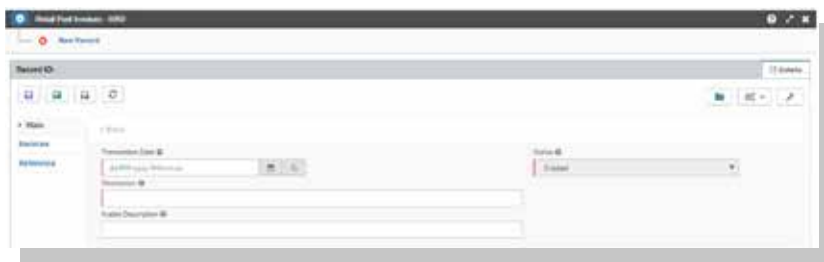
ترحيل فواتير المبيعات
وهي عملية ممكن أن تكون في نهاية كل يو أو أسبوع أو شهرإلخ
تُستخدم بواسطة أمين الصندوق لترحيل الفواتير التي لم يتم ترحيلها بين تاريخ الحركة وتاريخ آخر حركة تم ترحيلها



بطاقة الولاء

يتم إنشاؤه تلقائيًا لكل عميل ، ويمكنك الاستعلام عن مجموع نقاطه ونقاطه المستخدمة والنقاط المتبقية. وكذلك أنت يمكن أن تعود إلى معاملات العميل

A person's hands are visible at the bottom, typing on a white keyboard. The computer monitor displays a software application with a table of data. The table has columns for 'Source Type', 'Transaction Date', 'Age', and 'Status'. The data rows show various transaction types like 'Withdrawal' and 'Deposit' with corresponding dates and statuses. The software interface includes a sidebar with 'Menu' and 'Dashboard' options, and a top navigation bar with 'Home', 'Reports', and 'Settings' tabs. The image is framed by a large, stylized blue and white circular graphic on the left side.



المرتجعة: فواتير البيع بالتجزئة المرتجعة ، سيتم إدراجها كما هي في إرجاع المبيعات ثم يتم ترحيلها وإرجاع مرتجع المبيعات المعرف المطلوب تحديثه في فاتورة إرجاع البيع بالتجزئة. يجب ربط هذا السجل بفاتورة المبيعات

بحسب أن يتم تحصيل فواتير التجزئة قبل تحصيل المرتجعات

[illegible]

يُستخدم للاستعلام عن حركات أمين الصندوق ، والتي تعرض إجمالي الفواتير المُرحلة والفواتير غير المُرحلة وفقًا لتاريخ معين. وفقًا لذلك ، فإنه يساعد المدير في معرفة مقدار الفواتير التي يجب أن يقوم بها أمين الصندوق

الإعدادات

قسم المبيعات

حدد قسم المبيعات والموقع والمخزن لنقاط البيع هذه



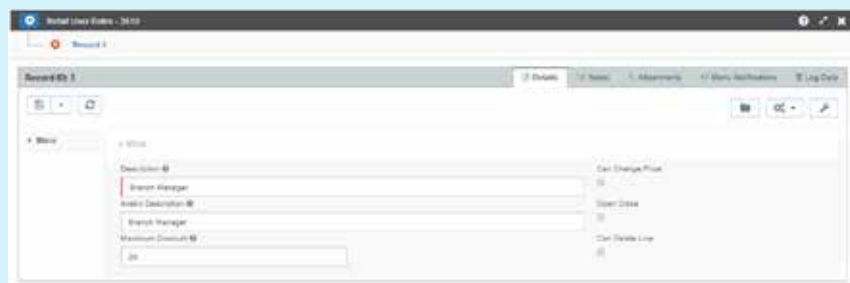
مستخدم نقطة البيع

في هذا القسم، يتم تعريف أمناء الصندوق وتحديد نقطة البيع والدور الوظيفي الذي تم تعيينه لكل واحد



أدوار مستخدم البيع بالتجزئة

التحكم في أذونات أمين الصندوق وفقاً لدور الوظيفة . حتى تتمكن من التحكم في المستخدمين الذين يمكنهم فتح أو إغلاق أو تغيير السعر أو يمكنهم حذف السطور. بالإضافة إلى تحديد الحد الأقصى للخصم المسموح به يستخدم



مجموعات أزرار البيع بالتجزئة

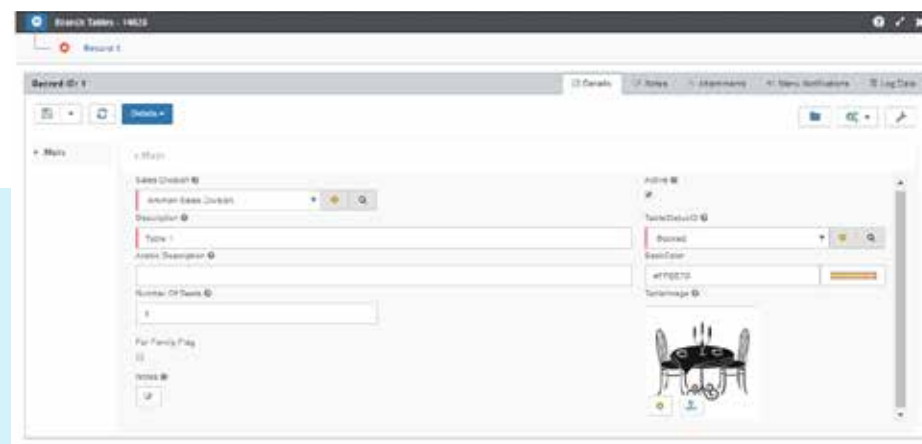
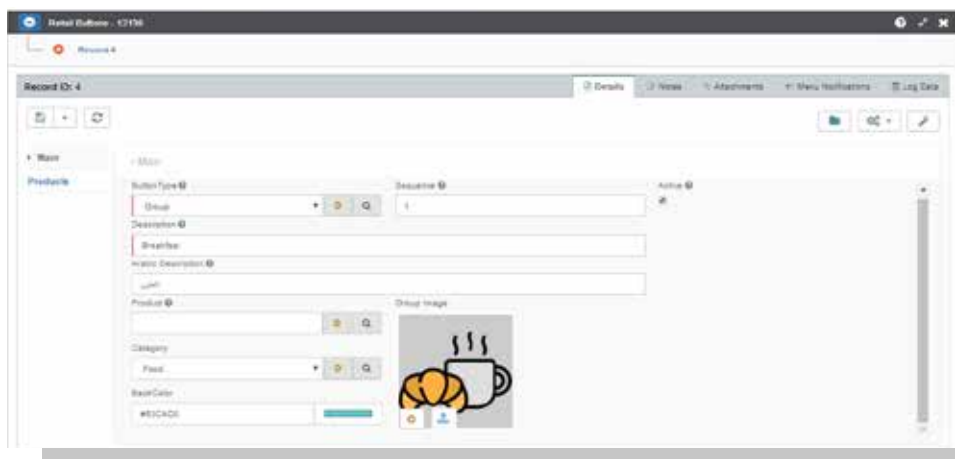
ويعتمد ذلك على مجال العمل الذي سوف يستخدم من خلاله مثال كافي شوب سيتم تحديد المجموعات مثل المشروبات الساخنة و الفطور إلخ



الإعدادات

أزرار البيع بالتجزئة

قائمة المنتجات التي تم تحديدها في كل فئة ، نوع الزر
المجموعة: إذا كان الزر عبارة عن مجموعة من المنتجات المحددة في صفحة علامة تبويب
المنتجات :
العنصر: إذا كان الزر منتجًا تم تعريفه مباشرة في حقل المنتج



طاولات البيع بالتجزئة

تستخدم بشكل رئيسي في المطاعم لحجز الطاولات ، وكذلك معرفة حالة
الطاولات المحجوزة أو المتاحة

TrioPos App

تطبيق متكامل مع تقنية التجزئة

TrioPOS

