

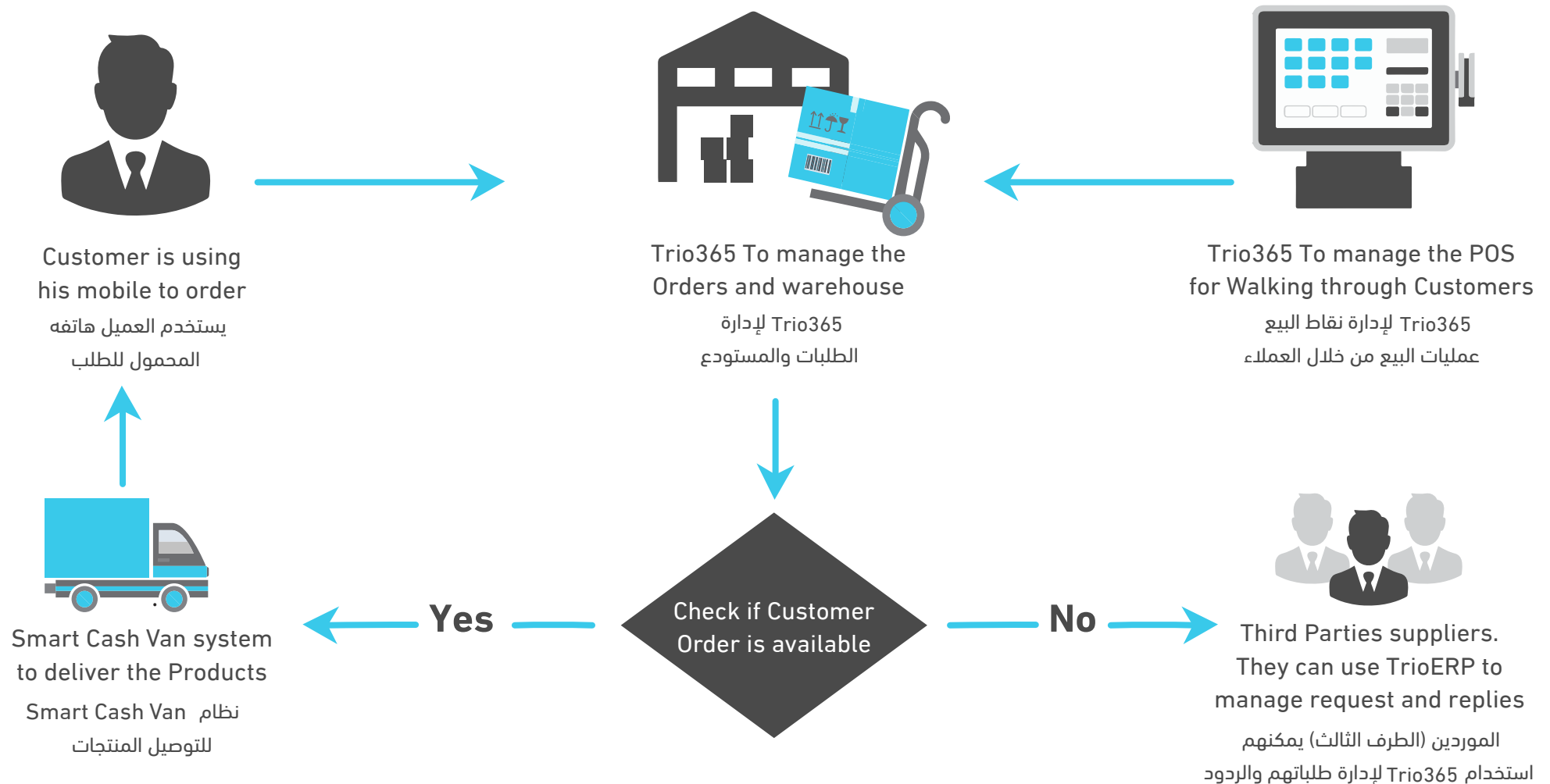
Triosuite

TrioPOS



Point of sale management system
نظام إدارة نقاط البيع

Business Model وحدات النظام



Four Systems أربعة أنظمة



Trio365 to Manage the Backend Module
إدارة Trio365
وحدة الواجهة الخلفية



eCommerce Web & Mobile
Ordering from Home App
Self service inside the Shop
Alternative for kiosks
التجارة الإلكترونية على شبكة الإنترنت
و تطبيق الهاتف المحمول



Logistics System for Delivery and other features
خدمة ذاتية داخل المحل



POS system Trio365
بديل للأكشاك

Supported Industries

الصناعات المدعومة



Cafe
كافي شوب



Restaurants
مطعم



Supermarkets
سوبر ماركت



Clothes Shops
متاجر ملابس



Vegetables Stores
متاجر الخضار و الفواكة

And Many More...
بالإضافة إلى العديد من الصناعات الأخرى

Main features

الخصائص الرئيسية

- Multi POS in the branch. Customizable POS touch screen for Buttons and Item categories with images.
- Security matrix per user.
- Cashier management and support multi payment methods at once.
- Fully Integrated with ERP.
- Loyalty program.
- Coupons and Gift cards.
- Promotions based on days, time, products, groups or quantities.

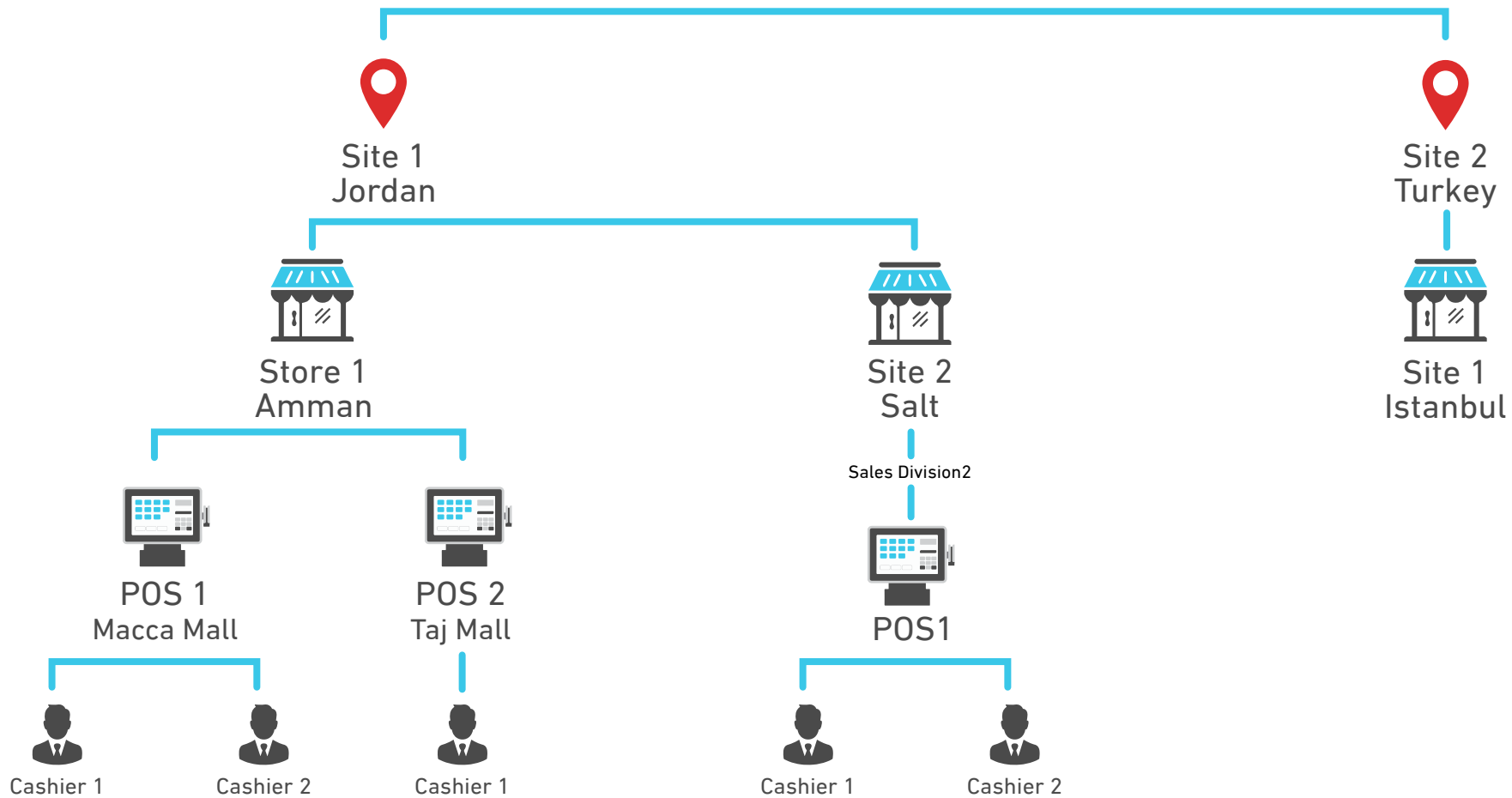


- متعدد نقاط البيع في الفرع
- قابلة للتخصيص للأزرار وفئات العناصر بالصور POS شاشة تعمل باللمس
- مصفوفة الأمان لكل مستخدم
- إدارة أمين الصندوق ودعم طرق الدفع المتعددة في وقت واحد
- متكامل تمامًا مع ERP
- برنامج الولاء
- القسائم وبطاقات الهدايا
- العروض الترويجية على أساس الأيام أو الوقت أو المنتجات أو المجموعات أو الكميات

Contents

الهيكلية

Trio365 in HQ

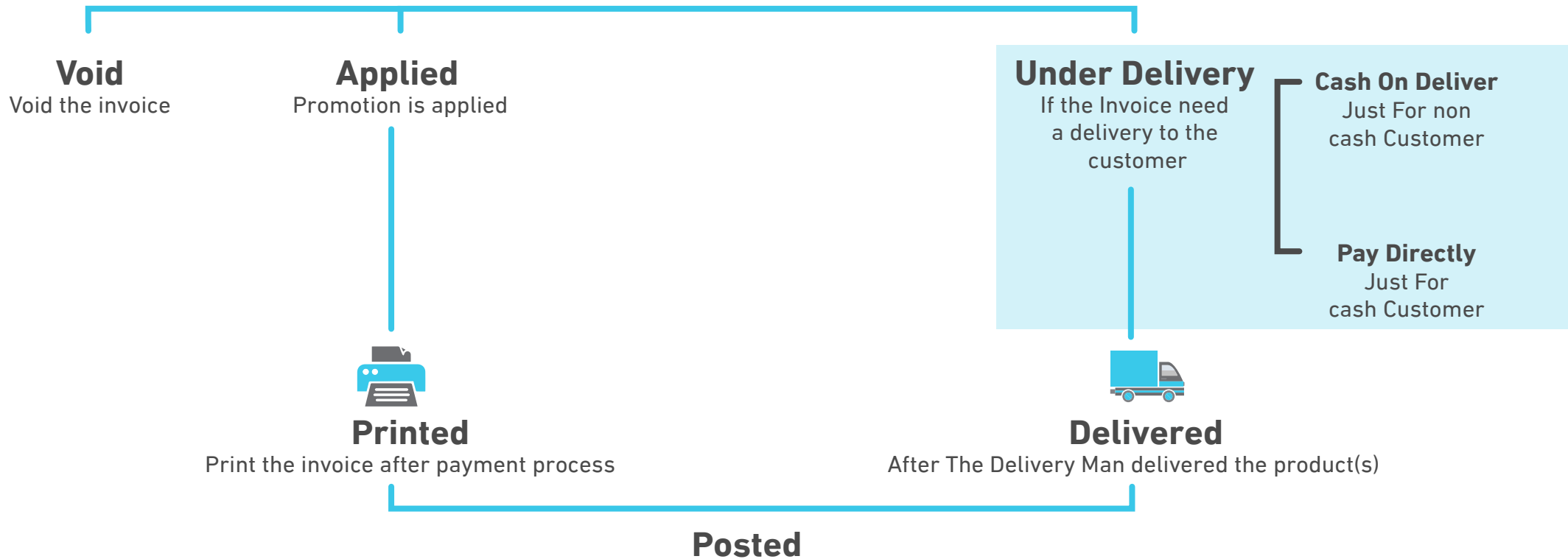


Process المعالجة

Retail Sales Invoice Status process
عملية حالة فاتورة مبيعات التجزئة

Created

The Default Status for a new Invoice



Sales Invoice فواتير المبيعات

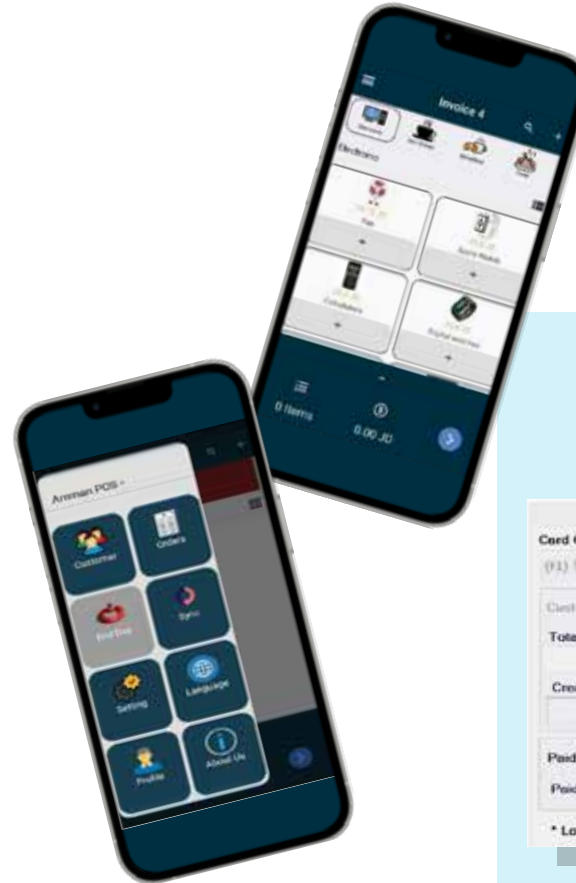
Payments الدفع

Multi Payment Method طرق دفع متعددة

- Cash
دفع نقدية
- Card (Master Card, Visa
(فيزا - ماستر ... إلخ)
- Loyalty card Cas... etc.)
بطاقات الولاء
- Coupons
كوبونات



Mobile application تطبيق الموبايل



Gift Cards بطاقات الهدايا



Loyalty Program برنامج الولاء



Retail Promotion

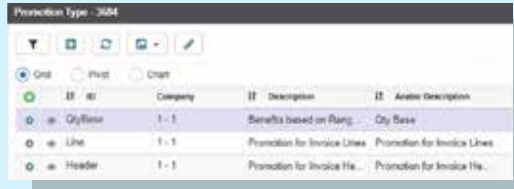
ترويج البيع بالتجزئة

Promotion Types

أنواع الترويج

Promotion group has different type of promotions and user can activate and deactivate according to the seasons or Marketing campaign

مجموعة الترويج لها أنواع مختلفة من العروض الترويجية ويمكن للمستخدم تنشيطها وإلغاء تنشيطها وفقاً للمواسم أو حملة تسويق



Grid	Print	Chart	Category	Active	Description	Arabic Description
<input checked="" type="checkbox"/>			QtyBase	<input checked="" type="checkbox"/>	Benefits based on Rang	Qty Base
<input checked="" type="checkbox"/>			Line	<input checked="" type="checkbox"/>	Promotion for Invoice Lines	Promotion for Invoice Lines
<input checked="" type="checkbox"/>			Header	<input checked="" type="checkbox"/>	Promotion for Invoice He...	Promotion for Invoice He...

Header: Apply benefits based on invoice totals.

Line: Apply benefits based on the sold items.

QtyBase: Apply benefits based on the sold quantity for the same item only.

العنوان: تطبيق المزايا على أساس إجمالي الفاتورة

الخط: تطبيق المزايا على أساس العناصر المباعة

قاعدة الكمية: تطبيق المزايا على أساس الكمية المباعة لنفس

العنصر فقط

Active: Deactivate the promotion instead of deleting it
نشط: قم بإلغاء تنشيط الترويج بدلاً من حذفه

Promotion Validation

صلاحية الترويج

- Start and End Date.
- Select the Week days. By default all days are checked.
- Select the Time per day. By Default is 1 to 24 .

• تاريخ البدء والانتهاء

• حدد أيام الأسبوع. بشكل افتراضي يتم فحص جميع الأيام

• حدد الوقت في اليوم. بشكل افتراضي من 1 إلى 24



Form for configuring promotion validation settings, including fields for Start Date, End Date, Week days, and Time per day.

Promotion on Lines, Same and New Item

الترويج على الخطوط , نفس الصنف و الصنف الجديد



- Buy One Item or multiple items and get one or more same item minimum quantity validation for both Rules and Benefits.

In the

- Rules All tab , define the Line type:

All : If you want to apply rule for all items in the inventory.

Table another item or : If you want to apply on specific item and Product ID should be filled.

Group another item from any group with : If you want to apply on specific group and Product Group should be filled.

Foreach Flag is used to Per each Quantity

(i.e. for each 3 from X Product get 1 from Y Product) browser

- اشتر عنصرًا واحدًا أو عدة عناصر واحصل على عنصر واحد أو أكثر أو عنصر آخر أو عنصر آخر من أي مجموعة الحد الأدنى من التحقق من صحة الكمية لكل من القواعد والمزايا :

- في علامة التبويب "القواعد"، حدد نوع الخط

الكل: إذا كنت تريد تطبيق القاعدة على جميع العناصر الموجودة في المخزون

الجدول: إذا كنت ترغب في تطبيق طلب على عنصر معين، فيجب ملء معرف المنتج

المجموعة: إذا كنت ترغب في تطبيق على مجموعة معينة، فيجب ملء مجموعة المنتجات

تستخدم علامة **Foreach** لكل كمية

(Y تحصل على 1 من صنف X عند شراء 3 من صنف)

In the Benefits tab , define the Benefit type:

Same: If you want to apply benefit on the same item that fit the rules in the Rules tab

New: If you want to apply on another item but Product ID should be filled

New Group: If you want to apply on another any item linked to selected group and Product Group should be filled

Minimum Qty is used to validate the minimum Qty that customer should buy to get the benefit Qty or Discount % or Discount value.

فوائد علامة التبويب ، حدد نوع الميزة :

نفسه: إذا كنت ترغب في تطبيق ميزة على نفس العنصر الذي يناسب القواعد في علامة "التبويب" القواعد

جديد: إذا كنت ترغب في التقديم بطلب على عنصر آخر ولكن يجب ملء معرف المنتج

مجموعة جديدة: إذا كنت تريد التقديم على أي عنصر آخر مرتبط بالمجموعة المحددة فيجب ملء مجموعة المنتجات

يتم استخدام الحد الأدنى من الكمية للتحقق من الحد الأدنى للكمية التي يجب على العميل شراؤها للحصول على ميزة الكمية أو نسبة الخصم أو قيمة الخصم



Promotion on Total Invoice

الترويج على إجمالي الفاتورة

- Promotion on the total invoice
- Minimum invoice amount will be checked first. Then client can have one of the below or all together:
 - Discount % or Fixed discount amount
 - Fixed loyalty points or Ratio based on the invoice amount. i.e. Get 10 points for each 50 SR

- الترويج على إجمالي الفاتورة
- سيتم التحقق من الحد الأدنى لمبلغ الفاتورة أولاً. ثم يمكن للعميل الحصول على واحد مما يلي أو معاً :
- نسبة الخصم أو مبلغ الخصم الثابت
- نقاط الولاء الثابتة أو النسبة على أساس مبلغ الفاتورة. أي احصل على 10 نقاط لكل 50 ريال

Promotion on Quantity Base & Same Item

الترويج على الكمية و قاعدة نفس الصنف

Benefits is provided according to sold quantity for the same item only

i.e. if the customer buy 5 same item only then he will get one free or discount % or Discount value

If he buy 10 then he will get 3 and so

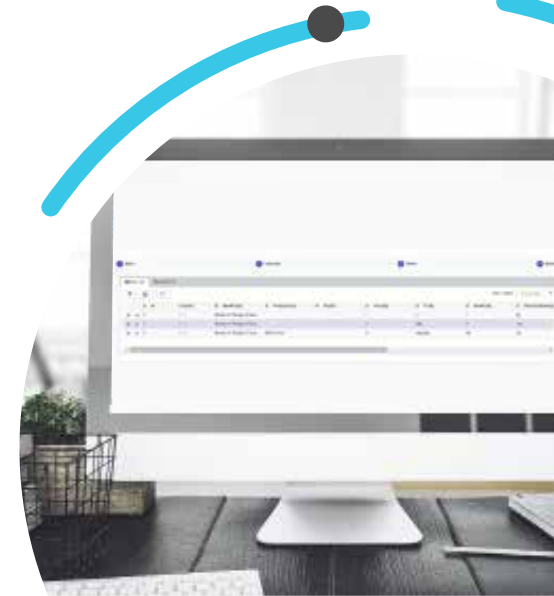
يتم توفير المزايا وفقاً للكمية المباعة لنفس العنصر فقط

أي إذا اشترى العميل 5 سيحصل على واحدة مجانية أو خصم % أو قيمة الخصم

إذا اشترى 10 سيحصل على 3 وهكذا

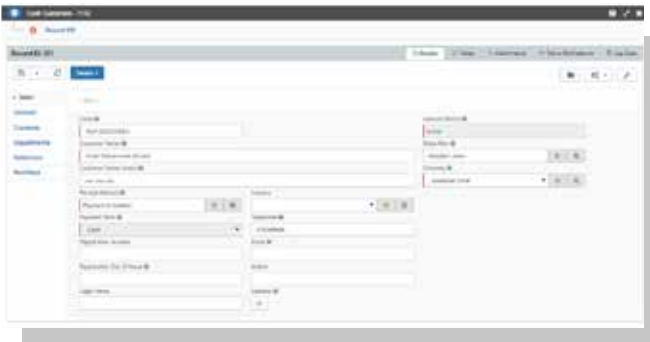
Trio365 session So the customer will keep in touch with your shop. 22 Allow send Message SMS or by Email to your customers for every promotion

Trio365 السماح بإرسال الرسائل القصيرة أو عن طريق البريد الإلكتروني لعملائك لكل عرض ترويجي جلسة لذلك سيبقى العميل على اتصال بمتجرك

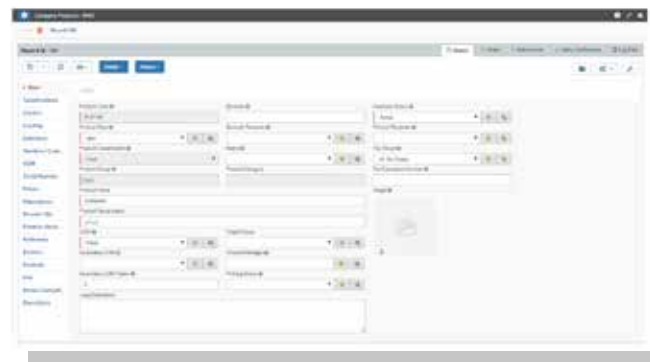


Master Data البيانات الرئيسية

Cash Customers العملاء النقديون



Company Products منتجات الشركة



Retail Return Invoice فواتير إرجاعات البيع بالتجزئة

When customers need to return the product(s), the cashier just needs to enter the invoice number and invoice products will automatically be fetched at the product tab page. the total Returned amount will be filled directly after selecting the required returned product(s).

عندما يحتاج العملاء إلى إرجاع المنتج (المنتجات) ، يحتاج أمين الصندوق فقط إلى إدخال رقم الفاتورة ويتم جلب المنتجات تلقائيًا في صفحة علامة تبويب المنتج سيتم ملء إجمالي المبلغ المردود مباشرة بعد تحديد المنتجات المراد إرجاعها تم إرجاع المنتج (المنتجات)

Retail Return Invoice Payment Method will be in two way :

Cash: When Cashier Return The Amount as Cash.

- Customer
- Cashier

Coupon: Customer When Cashier Return The Amount as Coupon which will be used in the future for this customer.

- customer
- Coupons account

طريقة الدفع ستكون بطريقتين :
النقد: عندما يعيد أمين الصندوق المبلغ نقدًا

- العميل

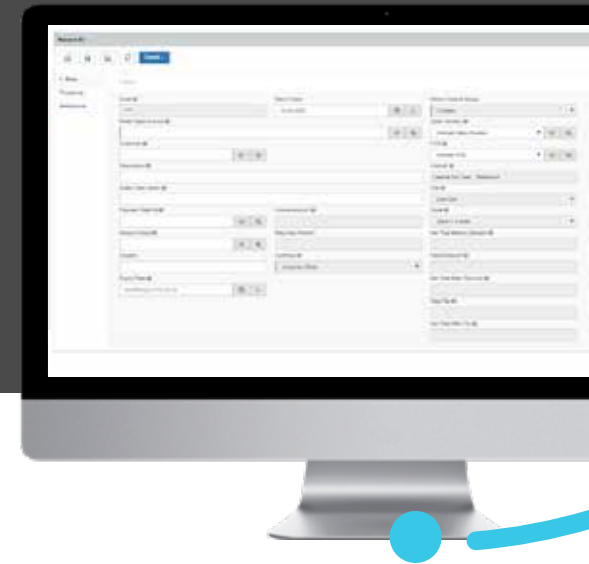
- أمين الصندوق

القسيمة: عندما يقوم أمين

الصندوق بإرجاع المبلغ ككوبون سيتم استخدامه في المستقبل لهذا العميل

- العميل

- حساب القسائم



Retail Sale Delivery

توصيل البيع بالتجزئة



If the delivery date is selected at retail sales invoice , Sale Delivery will be inserted automatically. The Retail Sales Invoice will be Under Delivery until the delivery man delivered the order then Status will be Delivered

إذا تم تحديد تاريخ التسليم في فاتورة مبيعات التجزئة ، فسيتم إدراج تسليم البيع تلقائيًا . ستكون فاتورة مبيعات التجزئة قيد التسليم حتى يقوم رجل التوصيل بتسليم الطلب ثم سيتم تسليم الحالة



Loyalty Card

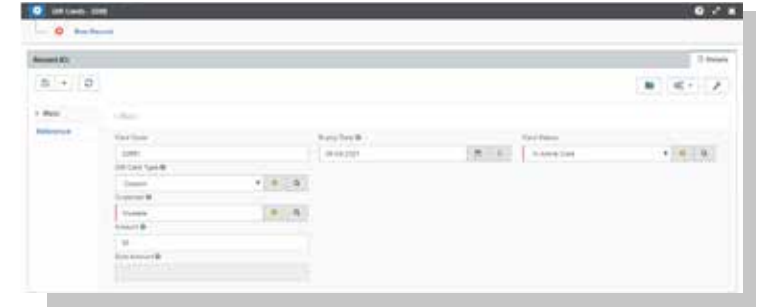
بطاقة الولاء

Is Created Automatically for each customer, and you can inquire to his total points, used points and remaining points. as wel can back to the customer's transactions. يتم إنشاؤه تلقائيًا لكل عميل ، ويمكنك الاستعلام عن مجموع نقاطه ونقاطه المستخدمة والنقاط المتبقية. وكذلك أنت يمكن أن تعود إلى معاملات العميل

Gift Card

بطاقة الهدية

It is type of coupons
نوع من أنواع القسائم



Retail Post Invoice

التحويلات / الحركات

It's a process that could be at the end of each day or week...etc.
Used by the cashier to post the invoices that are not posted between the transaction date and last posted transaction date.



ترحيل فواتير المبيعات

وهي عملية ممكن أن تكون في نهاية كل يو أو أسبوع أو شهرإلخ
تُستخدم بواسطة أمين الصندوق لترحيل الفواتير التي لم يتم ترحيلها بين تاريخ الحركة وتاريخ آخر حركة تم ترحيلها

Retail Post Invoice

ترحيل فاتورة البيع بالتجزئة

The Transaction that will be posted are two type :

Invoiced: Retail sales invoices, It will be inserted as be updated in the Retail Sales Invoice. Retail Invoice will be posted with multi receipt methods

Returned: Retail returned invoices, It will be inserted as is in the Sales Returns then it will be posted and return the Sales Return ID to be updated in the Retail Return Invoice. This record should be linked with Sales Invoice. Posting Retail Invoices should be performed before posting the Return.

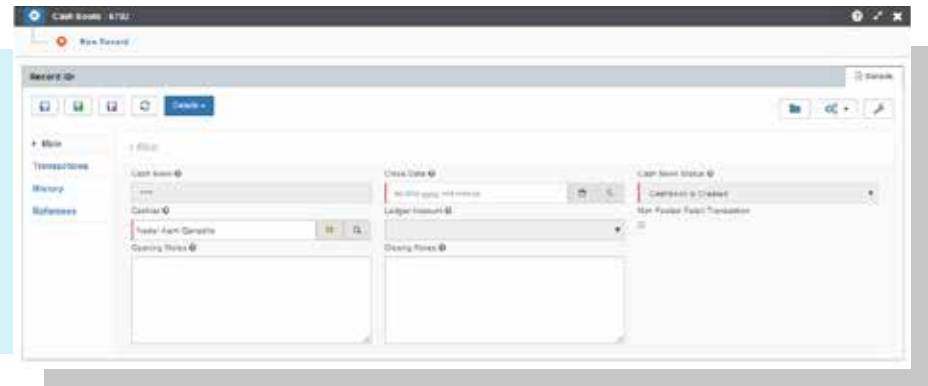
Cash Books

دفتر نقد الكاش

Used to inquire about cashier transactions, which views the total of posted invoices and Non posted invoices according to certain Date. According to that, it helps the manager to know how much should cashier post invoices.

يُستخدم للاستعلام عن حركات أمين الصندوق ، والتي تعرض إجمالي الفواتير المُرحلة والفواتير غير المُرحلة وفقًا لتاريخ معين. وفقًا لذلك ، فإنه يساعد المدير في معرفة مقدار الفواتير التي يجب أن يقوم بها أمين الصندوق

المعاملة التي سيتم ترحيلها نوعان :
مفوتر: فواتير مبيعات التجزئة ، سيتم إدراجها كما هي في فاتورة المبيعات ثم يتم ترحيلها وإرجاع معرف فاتورة المبيعات إلى مبيعات التجزئة. سيتم ترحيل فاتورة البيع بالتجزئة باستخدام طرق استلام متعددة
المرتجعة: فواتير البيع بالتجزئة المرتجعة ، سيتم إدراجها كما هي في إرجاع المبيعات ثم يتم ترحيلها وإرجاع مرجع المبيعات المعرف المطلوب تحديثه في فاتورة إرجاع البيع بالتجزئة. يجب ربط هذا السجل بفاتورة المبيعات
يجب أن يتم ترحيل فواتير التجزئة قبل ترحيل المرتجعات

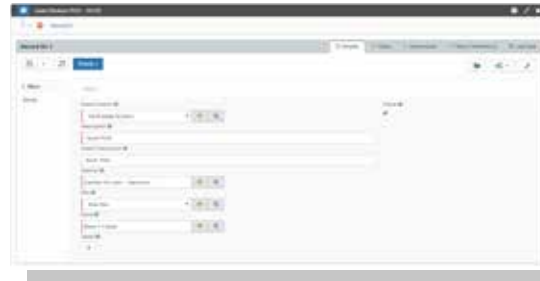


Configurations

الإعدادات

Sales Division POS قسم المبيعات

Define the Sales Division , site and store of this POS.
حدد قسم المبيعات والموقع والمخزن لنقاط البيع هذه



Retail User POS مستخدم نقطة البيع

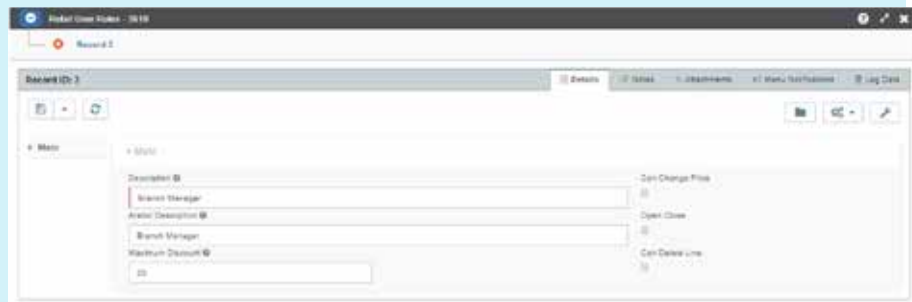
At this object, Cashiers be defined and select the POS and job role that assigned for each one.

في هذا القسم، يتم تعريف أمناء الصندوق وتحديد نقطة البيع والدور الوظيفي الذي تم تعيينه لكل واحد

Retail User Roles أدوار مستخدم البيع بالتجزئة

Control the cashier's Permissions according to the job role. So you can control which users can open, close, change price or can delete lines. In addition to specifying the maximum discount allowed to be used.

التحكم في أذونات أمين الصندوق وفقاً لدور الوظيفة . حتى تتمكن من التحكم في المستخدمين الذين يمكنهم فتح أو إغلاق أو تغيير السعر أو يمكنهم حذف السطور. بالإضافة إلى تحديد الحد الأقصى للخصم المسموح به يستخدم



Retail Buttons Categories مجموعات أزرار البيع بالتجزئة

It ' Retail Buttons Categories s Depend at Business of User For Example at Café can Defined Categories as Breakfast , Hot Drinks ... And so on.

ويعتمد ذلك على مجال العمل الذي سوف يستخدم من خلاله مثال كافي شوب سيتم تحديد المجموعات مثل المشروبات الساخنة و الفطور ... إلخ



Configurations

الإعدادات

Retail Buttons

أزرار البيع بالتجزئة

The List Of Products that defined at each categories. Button Type :

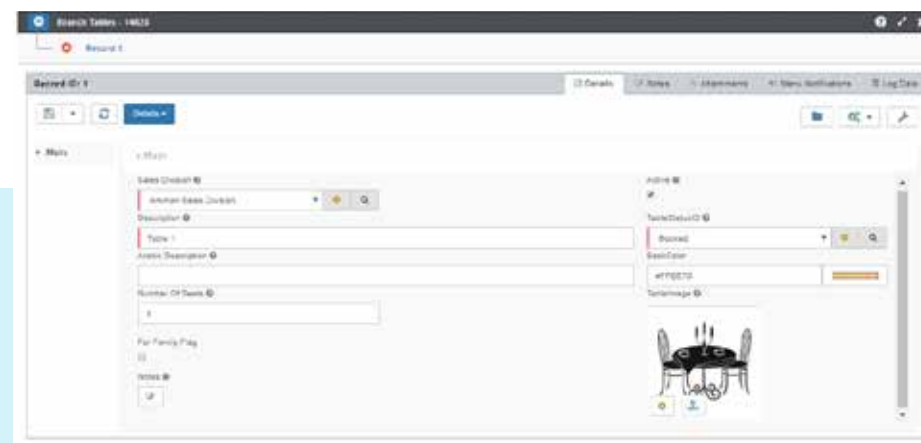
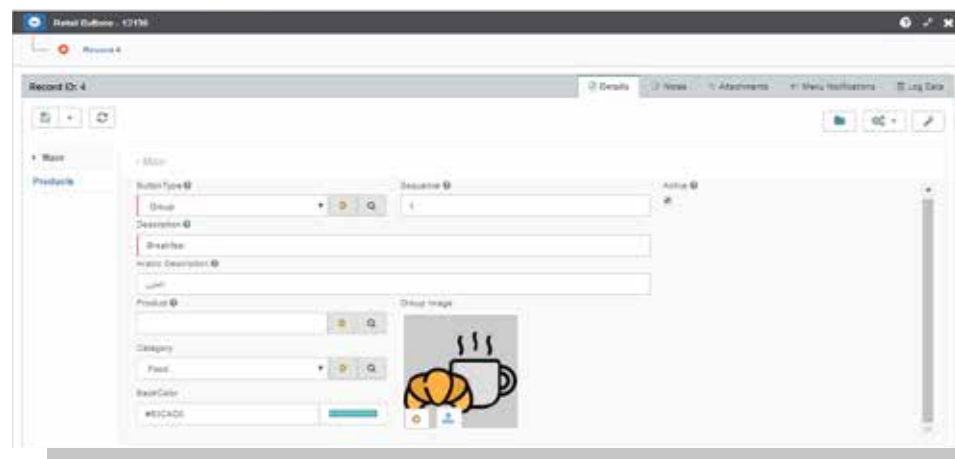
Group: If the button is a group of products which are defined at products Tab page.

Item: If the button is a product which is defined direct at product field.

قائمة المنتجات التي تم تحديدها في كل فئة ، نوع الزر :

المجموعة: إذا كان الزر عبارة عن مجموعة من المنتجات المحددة في صفحة علامة تبويب المنتجات

العنصر: إذا كان الزر منتجًا تم تعريفه مباشرة في حقل المنتج



Retail Table

طاولات البيع بالتجزئة

Mainly used at Restaurants for table reservations, as well as know the status of Booked or available tables.

تستخدم بشكل رئيسي في المطاعم لحجز الطاولات ، وكذلك معرفة حالة الطاولات المحجوزة أو المتاحة

Grow your **Business** to the optimum level
and get **Triopos** نم عمك للمستوى الأمثل

Meet our team
قابل فريقنا

Sales@triosuite.com

www.Triosuite.com